

ICT Growth 싱가포르 IT지원센터 프로그램 한국 워크숍 개최 국외출장 결과 보고

[출장지역 : 대한민국 서울, 인천]

2024. 7

1. 출장개요

□ 출장목적

- 싱가포르IT지원센터와 현지 전문 컨설팅사 협업을 통해 국내 선정 참가기업 kick-off 미팅 및 온보딩 워크숍 개최
- 유니콘 지원 프로그램 전반적인 진행일정·절차 등 소개 및 참가 기업별 심층면담을 통해 기업별 맞춤형 지원방안 수립

□ 출장일정 : 2024. 7. 14(일) ~ 7. 19(금), 6박 6일

* 7.20-25는 공휴일, 휴가 및 공가(건강검진)로 출장 일정에서 제외, 7.25일 귀국

□ 출 장 지 : 대한민국 서울, 진천

□ 출장자 및 담당업무

성명	직급	출장기간	출장지	주요업무	예산
염창열	센터장	7.14(일)~7.19(금) (6박 6일)	대한민국 (서울,진천)	- ICT Growth 싱가포르 IT지원 센터 한국 워크숍 개최 등	3,936,143

□ 주요 업무

- ICT Growth 싱가포르 IT지원센터 프로그램 한국 워크숍 개최
 - ICT Growth 프로그램 소개, 싱가포르 진출 11개 기업 솔루션, 제품 소개 발표 등
 - ICT Growth 기업 대상 전문가 멘토링, 시장 분석 강연 등
- ICT Growth 기업 1:1 코칭 및 맞춤형 컨설팅
 - 기업별 타겟 국가 조율 및 국가별 파트너 풀 공유
- ICT Growth 사업 추진 경과 보고 및 향후 추진 방향 논의

2. 출장일정

1

출장일정

일 정		방문지역	내용
1일차	7.14(일)	싱가포르-한국(서울)	<ul style="list-style-type: none"> • 이동(싱가포르 → 한국(서울)) • 업무 보고 및 행사 준비
2일차	7.15(월)	한국(서울)	<ul style="list-style-type: none"> • 한국 워크샵 Kick-Off 업무 협의, 사전 준비 점검 • PC수리 및 싱가포르IT지원센터 입주기업 계약서 송부 등
3일차	7.16(화)	서울 -> 진천(이동) 한국(진천)	<ul style="list-style-type: none"> • 본원 보고 - 해외센터 및 ICT Growth 업무 보고 - AI 등 사업과 싱가포르 경진대회 연계 방안 등 협의 - 대전시 협력 건 협의
4일차	7.17(수)	진천 -> 서울(이동) 한국(진천, 서울)	<ul style="list-style-type: none"> • 사업 유관 부서 업무 현황 보고 및 차년도 계획 수립 • 싱가포르 경제 개발청(EDB) 담당자 미팅
5일차	7.18(목)	한국(서울)	<ul style="list-style-type: none"> • ICT Growth 워크샵 개최(1일차) - 싱가포르 멘토단 소개 및 오리엔테이션 - 참여 기업 해외 진출 계획 소개 - 웰컴 디너
6일차	7.19(금)	한국(서울)	<ul style="list-style-type: none"> • ICT Growth 워크샵 개최(2일차) - 싱가포르 펀딩 멘토링 및 진출 기업 사례 공유 - 싱가포르 권역 시장 및 정부 정책 공유 - 기업별 1:1 멘토링 추진 협의 및 지원 • 대전시, 대전일자리진흥원 업무협의, 싱가포르 진출 희망기업 미팅 등
	7.20(토) -24(수)	한국(서울)	<ul style="list-style-type: none"> • 공휴일(7.20, 21), 휴가(7.22, 7.24), 공가(건강검진, 23일) * 세일즈랩 참여기업 방문 등 병행
	7.25(목)	한국(서울)-싱가포르	<ul style="list-style-type: none"> • 이동(한국(서울) → 싱가포르)

2

세부 출장 계획

□ ICT Growth 싱가포르 프로그램 워크숍 개최

- (일시) '24.07.18.(목) ~ 7.19.(금), 10:00~17:00
- (장소) Plug & Play 한국 사무소
- (참석자) ICT GROWTH 싱가포르 프로그램 참가 기업 11개 대표 및 임원, 싱가포르 경제개발청(EDB) 한국 담당자, 싱가포르 사업 진출 스타트업, 싱가포르 및 동남아 시장 진출 및 투자 전문가 등 약 30명
- (주요내용) 11개 ICT Growth 참여 기업 대상 싱가포르 프로그램 추진 계획 소개 및 토론
 - 싱가포르 권역(말레이시아, 호주 등 아세안, 오세아니아 지역) 시장 및 기술 현황 공유 발표
 - 각 기업별 주력 제품 및 희망 진출 국가, 등 소개
 - ICT Growth 참여 기업별 비즈니스 운영 모델 분석 결과 공유 및 타겟 국가, 기업 후보군(우선순위) 안내 및 토론

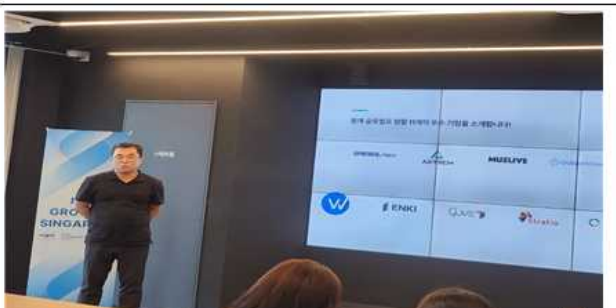
○ 세부 일정

일정	시간	내 용	비 고
18일 (목)	10:00~11:00	프로그램 오리엔테이션	
	11:00~12:00	싱가포르 및 동남아 시장 전략적 지원 네트워크 및 리소스 활용 방안	· 발표 : EDB 한국 담당자
	12:00~14:00	점심(개별)	
	14:00~15:00	동남아 시장 개요	
	15:00~16:00	싱가포르 시장 기진출 스타트업 우수사례 공유	· 발표 : 싱가포르 기진출 스타트업
	17:00~21:00	환영 만찬	· 전체식사
19일 (금)	10:00~11:00	싱가포르 및 한국 사업환경 비교 분석	
	11:00~12:00	스타트업 투자 유치 전략 가이드	· 투자자
	12:00~14:00	점심(그룹)	
	14:00~16:00	MOCK Pitch	

<워크샵>



<1:1 Mock Pitching>



□ 싱가포르 경제개발청(EDB) 미팅

- (일시) '24.07.17.(수) 16:00~18:00
- (장소) 싱가포르 경제개발청 한국 사무소(무교동 위치) 회의실
- (참석자) 싱가포르 EDB Travor Wong, NIPA 염창열, 한아름 등 5명
- (주요 안건) ICT Growth 및 기타 협력 안건 논의
 - ICT Growth 멘토링 주제 및 ICT Growth 참여 기업 지원을 위한 방안 논의, 관심 기업 질의응답
 - 한-싱가포르 공동 협력을 위한 주요 주제 관련 논의
 - * 싱가포르 정부는 AI(특히 생성AI)와 AI 신뢰성·안전성 등에 높은 관심
 - 한국의 스마트팜 관련 회사 추천 요청 및 EDB가 협조한 ICT기업 비즈니스 파트너 행사 주요 실적(MOU 등) 공유 요청
 - 기타 메타버스 관련 행사 멘토링 추천 등



□ NIPA 싱가포르 IT지원센터-대전시 협력 방안 논의 회의

- (일시) '24.07.19(금) 09:30~10:30
- (장소) 스파크플러스 강남 5호점 회의실
- (참석자) 싱가포르 IT지원센터장, 대전시 통상투자유치팀 조은숙 팀장, 임근빈 주무관, 이상임 주무관, 대전일자리진흥원 박종필 팀장, 왕대환 책임 등
- (주요 안건) ICT Growth, 세일즈랩, K-Solution Fair 등 싱센터에서 추진 중인 주요 프로그램을 대전시와 공동 추진하는 방안 논의
 - 연간 지원 가능 예산, 협력시 진행 프로세스, 지원 가능 기업 수량, 지원 방식 등 논의

□ ICT Growth 싱가포르 프로그램 업무 등 본원 보고

- (날짜) '24.7.16(화)~17(수)
- (장소) 정보통신산업진흥원 진천 본원
- (미팅 대상) 글로벌본부장, AI산업본부장, 싱가포르IT지원센터장, 한아름 매니저, AI전략팀, 메타버스확산팀, 글로벌협력팀, 글로벌창업팀 팀장 및 담당 팀원 등
- (논의 내용) ICT Growth 등 논의
 - ICT Growth 싱가포르 프로그램 추진 경과 및 이슈 보고
 - 싱가포르 지원 11개 기업별 수요조사 및 기타 지원 현황 보고
 - 싱가포르 프로그램 운영사 선정 결과 및 과업 내용 보고
 - ICT Growth 싱가포르 프로그램 향후 계획 보고
 - 2024년 하반기 ICT Growth 프로그램 운영 계획(기업별 멘토링 계획, 싱가포르 및 주변국 파트너 매칭 계획 등) 논의
 - ICT Growth 데모데이 세부 계획 조율(한-베 포럼 등 관련 행사와 일정 조정 등 논의)
 - 2025년 ICT Growth 사업 예산 및 프로그램 운영 방안 논의 등
 - ICT Growth 데모데이, 한베포럼 등과 연계 방안 논의
 - 주요 일정, 안건 및 참석 기업 등 논의
 - 메타버스 기업 싱가포르 방문에 대비한 진행 상황 협의
 - 메타버스 기업의 싱가포르IT지원센터 방문시 필요한 사항 논의
 - 메타버스 교육, 콘텐츠, 빅테크 분야 멘토 섭외 요청
 - 기타 행사 참여 VC 등 섭외 요청
 - AI기업들의 싱가포르 진출 지원 방안(경진대회 등) 논의
 - 주요 일정, 안건 및 참석 기업 등 논의
 - 슬링샷 등 싱가포르 주요 경진대회 정보 공유

□ ICT Growth 기업 개별 면담 및 기타 활동

- (1:1 멘토링) 기업별 1:1 멘토링 준비 및 회의 참가
 - 멘토링시 확인사항(스위치 참여기업 조사, 방문할 제2의 국가 조사, 선호하는 파트너, 로지스틱스 등) 검토
 - 1:1 멘토링 미팅 샘플 참가



- (기업 미팅) 싱가포르 진출 희망 기업 및 기 진출 기업, 세일즈랩 참여 기업, 기타 관련 기업 등
 - 싱가포르 진출 희망기업 등과 싱가포르 진출에 필요한 정보 교류
 - 세일즈랩 참여기업과 세일즈랩 진행 현황, 스타트업 부스트업 부트 캠프 참여 결과 등 논의
- (싱가포르IT지원센터 업무) 싱가포르ICT지원센터 PC수리, 입주 기업 계약서 전달, 배너 및 현수막 제작 수령 등

□ 추진 목적

- ICT 유망 스타트업의 글로벌 유니콘 성장을 위해 싱가포르를 거점으로 태국, 호주 등 아세안 및 오세아니아 주요국 진출 지원
- 아세안 및 오세아니아 주요국 스타트업 생태계 연계를 통해 현지 비즈니스 능력 제고

□ 추진 방향

- 현지 전문 파트너사를 용역으로 선정하여 IT기업들에 대한 멘토링, 바이어, 리셀러 발굴 등 체계적 지원방안 마련
- 마켓 이머전 프로그램 도입을 통해 현지 시장분석, 주요 파트너 발굴, 협업 체계 지원, 시장 지향적 제품 개발 지원 등 실질적 진출기반 마련





□ 주요 지원내용

- 지원기간 : 2024년 7~11월
- 참여기업 : ICT Growth 싱가포르 권역 진출 희망 기업(약 11개)
- 주요 지원 내용
 - (현지 전문가 멘토링) 기업별 특성 및 수요에 따라 현지 전문가를 매칭하여 진출 모델 등 1:1 비즈니스 자문 실시
 - (현지화 컨설팅) 현지 세일즈, 마케팅, 유통, 채널관리 등 현지 진출에 최적화된 모델 수립
 - (현지 매칭 및 네트워킹) 참가 기업의 제품 및 서비스 분야에 대한 현지 기업·기관 발굴 및 매칭 및 데모데이 개최 등
 - (현지 비즈니스 수행) 현지 사업 개발 매니저 주도 현지 고객/파트너 등 비즈니스 대면 미팅 추진(기업당 최소 5회 이상)

기업명	기업 개요	주요 현황	참여 인력
 Hackle 해클	<ul style="list-style-type: none"> ○ 대표 : 선우창학 ○ 설립시기 : 2020.07.03 ○ 소재지 : 서울시 강남구 ○ 주요제품 : SaaS B2B솔루션 ○ 기술분류 : SaaS 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 투자유치 30억원 ○ 중기부 창진원 아기유니콘 200 선정('22) ○ 중소벤처기업진흥공단 서울 4대 미래 성장산업 유망 선도기업 선정('23) ○ AWS ISV Accelerate 파트너 선정('23) 	김진구 COO
 AETECH 에이트테크	<ul style="list-style-type: none"> ○ 대표 : 박태형 ○ 설립시기 : 2020.05.28. ○ 소재지 : 인천시 서구 ○ 주요제품 : 재활용 선별 로봇 ○ 기술분류 : AI, 로봇 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 시리즈 A 투자 유치 86억(누적 122억) ○ 우수기관 특허청장상, 특허 등록 10개 ○ 과기부 K-디지털 챔피언십 최우수상('23) ○ 스위스 제네바 세계지식재산기구(WIPO) 글로벌 어워즈 수상('24) 	류재호 CSO
 MUZLIVE 뮤즈라이브	<ul style="list-style-type: none"> ○ 대표 : 석철 ○ 설립시기 : 2015.11.19 ○ 소재지 : 서울시 마포구 ○ 주요제품 : KiT Album ○ 기술분류 : Multimedia Platform, Smart Album 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 누적 투자유치 180억원 ○ 15회 대한민국 우수 특허 대상('21) ○ 미래창조경영우수기업 스마트 콘텐츠 미디어 부분 대상 5년 연속 수상('23) ○ IP-R&D 우수기관 특허청장상 수상('23) ○ CES 혁신상 수상('24) 	석철 CEO 박종성 CTO 길성배 COO
 DolbomDream 돌봄드림	<ul style="list-style-type: none"> ○ 대표 : 김지훈 ○ 설립시기 : 2020.03.06 ○ 소재지 : 대전시 유성구 ○ 주요제품 : 발달장애 아동 및 시니어 케어 제품 ○ 기술분류 : 멘탈헬스케어 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 누적 투자 유치 9억원 ○ CES 혁신상('22) ○ 과기부 K-디지털 그랜드 챔피언십 대상('22) ○ 싱가포르 현지 법인 설립('23) ○ 보건복지부 사회서비스 기술개발분야 최우수상 수상('23) 	이규환 부대표
 SAESOLTECH 새솔테크	<ul style="list-style-type: none"> ○ 대표 : 한준혁 ○ 설립시기 : 2021.05.13 ○ 소재지 : 서울시 서초구 ○ 주요제품 : 보안 인증 솔루션 ○ 기술분류 : 모빌리티 보안 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 누적 투자유치 31억 ○ LGE 차량용 V2X Security 기술개발 및 인증 프로젝트 수주('23) ○ 시리즈A 기관 투자(25억) 유치('23) ○ 대한민국 기업대상 스타트업 분야 자율주행/커넥티드 카 보안 부분 대상('23) 	김소현 팀장 황영욱 팀장

기업명	기업 개요	주요 현황	참여 인력
 월로그	<ul style="list-style-type: none"> ○ 대표 : 배성훈 ○ 설립시기 : 2021.05.24 ○ 소재지 : 강남구 삼성로 ○ 주요제품 : 공급망 모니터링 솔루션 ○ 기술분류 : 공급망 플랫폼 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 누적 투자유치 150억원 ○ 물류스타트업 국토교통부장관상('20) ○ 한국 물류대상 국토교통부장관상('22) 	윤지현 대표 남경인 총괄
 스트라티오	<ul style="list-style-type: none"> ○ 대표 : 이재형 ○ 설립시기 : 2013.10.01 ○ 소재지 : 경기도 성남시 ○ 주요제품 : 근적외선 센서 ○ 기술분류 : 이미징센서 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 누적 투자유치 34억원 ○ NIPA AI 융합 불법복제품 판독시스템 표창장('22) ○ 과기정통부 정보통신방송연구개발 표창 장관상('23) 	이재형 대표
 엔키 화이트햇	<ul style="list-style-type: none"> ○ 대표 : 이성권 ○ 설립시기 : 2016.09.09 ○ 소재지 : 서울시 송파구 ○ 주요제품 : 화이트햇 서비스 ○ 기술분류 : 사이버보안/교육 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 시리즈A 유치(40억원) 유치('24) ○ DEFCON 27 CTF 본선(세계 3위) 진출('19) ○ 국가 사이버안보 우수인재 양성 국가 정보원장상 수상('23) ○ 과기정통부 Hack the Drone Festival 과기정통부장관상 수상('23) 	이성권 대표 이정민 팀장 김범석 매니저
 큐브세븐틴	<ul style="list-style-type: none"> ○ 대표 : 김진수 ○ 설립시기 : 2015.12.17 ○ 소재지 : 서울시 강남구 ○ 주요제품 : 덴티스트리 ○ 기술분류 : 의료기기 및 플랫폼 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 누적 투자유치 20억원 ○ 중소벤처기업부 아기 유니콘 200('22) ○ 과기정통부 상반기 우수기업연구소('23) 	김진수 대표 박수민 연구원
 더카본	<ul style="list-style-type: none"> ○ 대표 : 김기민 ○ 설립시기 : 2019.04.05 ○ 소재지 : 전라북도 전주시 ○ 주요제품 : 고결정성 다공성 탄소 ○ 기술분류 : 수소에너지 기술 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 누적 투자유치 136억원 ○ SK에코플랜트 오픈이노베이션 프로그램 SKIL Demoday 2위('21) ○ 고결정성의 다공성 탄소 물질 특허 등록('23) ○ 소부장스타트업 100 선정('23) 	김기민 대표 박재현 이사
 잉카	<ul style="list-style-type: none"> ○ 대표 : 안성민 ○ 설립시기 : 2000.10.05 ○ 소재지 : 서울시 강남구 ○ 주요제품 : 모바일 app 및 콘텐츠 보안 ○ 기술분류 : 사이버 보안 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 누적 투자유치 79억원 ○ 각종 미국 모바일 app 및 콘텐츠 보안 관련 수상('22) 	Mohammed Zaid Imam, Adarsh Panda

붙임3
ICT Growth 싱가포르센터 프로그램 멘토 리스트

사진	이름	소속	직함 및 담당 업무
	Inhee Chor	Plug & Play	<ul style="list-style-type: none"> ○ Senior Manager ○ Programme Strategy and design ○ Programme coordinator
	Jie lun Ong	Plug & Play	<ul style="list-style-type: none"> ○ Senior Director ○ Ventures Asia Pacific ○ Mentor
	Eugene Noh	KAIST Holdings	<ul style="list-style-type: none"> ○ Strategic Advisor ○ Mentor
	Julie Oh	Coachjulieoh	<ul style="list-style-type: none"> ○ CEO ○ Pitching training ○ Mentor
	Kevin Kwon	KILSA KOREA	<ul style="list-style-type: none"> ○ Country(Korea) Director ○ Founder ○ Mentor

붙임4

멘토링 점검표 및 멘토링 스케줄

☐ 멘토링 점검표

The Business Model Canvas

Designed for:

Designed by:

Date:

Version:

Key Partners Which partners do you rely on? Which key resources do you acquire from partners? Which key activities do partners perform? Which key channels do partners use? Which key customer segments do partners serve? Which key revenue streams do partners generate?	Key Activities What key activities do your Value Propositions require? Which key resources do you need? Which key channels do you use? Which key customer segments do you serve? Which key revenue streams do you generate?	Value Propositions What value do we deliver to the customer? Which one of our customer's problems are we helping to solve? Which one of our customer's needs are we satisfying? Which customer needs are we satisfying? Which customer needs are we satisfying? Which customer needs are we satisfying?	Customer Relationships What type of relationship does each of our Customer Segments expect? Which key resources do we need? Which key activities do we perform? Which key channels do we use? Which key customer segments do we serve? Which key revenue streams do we generate?	Customer Segments Which customer segments are we creating value for? Which customer segments are we creating value for? Which customer segments are we creating value for? Which customer segments are we creating value for? Which customer segments are we creating value for?
Key Resources What key resources do your Value Propositions require? Which key resources do you need? Which key channels do you use? Which key customer segments do you serve? Which key revenue streams do you generate?		Channels Through which channels do you reach your Customer Segments? Which key resources do you need? Which key activities do you perform? Which key channels do you use? Which key customer segments do you serve? Which key revenue streams do you generate?		
Cost Structure What are the most important costs incurred in your business model? Which key resources are most important? Which key activities are most important? Which key channels are most important? Which key customer segments are most important? Which key revenue streams are most important?		Revenue Streams How much does each Revenue Stream contribute to overall revenues? Which key resources do you need? Which key activities do you perform? Which key channels do you use? Which key customer segments do you serve? Which key revenue streams do you generate?		

☐ 멘토링 스케줄

Saesol Tech

7/22 10:00 – 11:00 Meeting with PNP Program/Ventures Team

7/22 11:00 – 12:00 Meeting with PNP Mentor

AETECH

7/22 14:00 – 15:00 Meeting with PNP Program/Ventures Team

7/22 15:00 – 16:00 Meeting with PNP Mentor

Quve

7/22 14:00 – 15:00 Meeting with PNP Mentor

7/22 15:00 – 16:00 Meeting with PNP Program/Ventures Team

Willog

7/23 10:00 – 11:00 Meeting with PNP Program/Ventures Team

7/23 11:00 – 12:00 Meeting with PNP Mentor

Enki

7/23 10:00 – 11:00 Meeting with PNP Mentor

7/23 11:00 – 12:00 Meeting with PNP Program/Ventures Team

DolbomDream

7/24 09:00 – 10:00 Meeting with PNP Program/Ventures Team

Muzlive

7/24 10:00 – 11:00 Meeting with PNP Program/Ventures Team

7/24 11:00 – 12:00 Meeting with PNP Mentor

Inka

7/24 10:00 – 11:00 Meeting with PNP Mentor

7/24 11:00 – 12:00 Meeting with PNP Program/Ventures Team

Stratio

7/24 13:00 – 14:00 Meeting with PNP Program/Ventures Team

7/24 14:00 – 15:00 Meeting with PNP Mentor

Inka

7/26 16:30 – 17:00 Meeting with PNP Program/Ventures Team

Hackle

8/1 10:00 – 11:00 Meeting with PNP Program/Ventures Team